

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (w/m/d) - Inkasso & Bonitätsauskunft

Gestalte mit uns die Zukunft des Forderungsmanagements!

Du begeisterst dich für den Vertrieb, liebst den direkten Kontakt mit Kunden und suchst eine neue Herausforderung in einem wachsenden Unternehmen? Du möchtest eigenverantwortlich arbeiten, neue Kunden gewinnen und Bestandskunden nachhaltig betreuen? Dann bist du bei uns genau richtig!

Collectia ist ein führender Rechtsdienstleister mit über 17 Jahren Erfahrung im Forderungsmanagement. Als Teil der dänischen Collectia-Gruppe mit weiteren Standorten in Schweden, Finnland und Norwegen bieten wir innovative Lösungen für Unternehmen unterschiedlichster Branchen. Für unser weiteres Wachstum suchen wir Verstärkung im Außendienst – insbesondere für NRW und den Norden Deutschlands.

Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise & Beratung: Identifikation und Ansprache neuer Geschäftskunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Individuelle Lösungsentwicklung: Erarbeitung passgenauer Inkasso- und Bonitätslösungen für unsere Kunden
- Marktbeobachtung & Strategieentwicklung: Analyse von Markt- und Branchentrends zur Optimierung unserer Vertriebsstrategie
- Vertragsverhandlungen & Abschlüsse: Eigenständige Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss, bei Großkunden in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Zusammenarbeit mit internen Teams: Enge Abstimmung mit der Geschäftsführung und anderen Fachbereichen zur Erschließung neuer Branchen und Kunden

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Inkasso, Finanzdienstleistungen oder B2B-Vertrieb
- Begeisterung für den Vertrieb und Freude daran, Kundenbedürfnisse zu erkennen und passende Lösungen zu entwickeln
- Sicheres, überzeugendes Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise, hohe Reisebereitschaft und Erfahrung im Homeoffice
- Idealerweise verfügst du bereits über ein belastbares Netzwerk in der Branche oder bringst einen bestehenden Kundenstamm mit – insbesondere in großen Unternehmen
- Wohnsitz idealerweise in NRW oder im Norden Deutschlands

Unser Angebot:

- Flexibilität: Homeoffice-Möglichkeit und flexible Arbeitszeiten für eine optimale Work-Life-Balance
- Attraktive Vergütung: Fixgehalt plus erfolgsabhängige Boni
- Firmenwagen: Auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub: Zeit für Erholung und neue Energie
- Moderne Arbeitsausstattung: Smartphone, Laptop und alle Tools, die du für deinen Erfolg brauchst
- Mitarbeitervorteile: Exklusive Rabatte durch Corporate Benefits
- Entwicklungsmöglichkeiten: Vielfältige Perspektiven in einem wachsenden Unternehmen mit

viel Gestaltungsspielraum

Lust auf eine neue Herausforderung in einem dynamischen Team? Dann freuen wir uns auf deine
Bewerbung!